

5 QUESTIONS À SE POSER AVANT DE CRÉER VOTRE FRANCHISE

Vous avez un super concept et vous envisagez de vous développer ? Posez-vous les bonnes questions avant de vous lancer !

1

Pourquoi voulez-vous vous développer ? Quelles sont vos motivations ? Avez-vous un objectif précis ? Avez-vous envisagé les différentes solutions de commerces organisés ?

2

Ma marque est-elle forte, est ce qu'elle est protégée, quelles sont ses valeurs ?

3

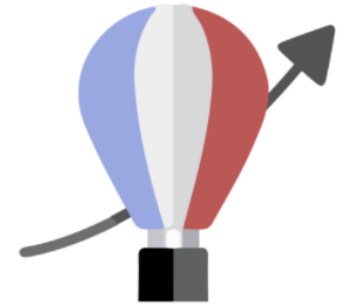
Mon savoir-faire est-il duplicable ? Est-il différenciant ? Apporte-il une plus-value ?

4

Mon concept est-il rentable ? Est-ce que le deuxième l'est aussi ? Quelle valeur apportez-vous à votre concept ? Est ce qu'il fonctionnera aussi bien sans vous ?

5

Êtes-vous préparé à changer de métier ? Avez-vous prévu un prévisionnel pour cette nouvelle activité ? Avez-vous organisé votre emploi du temps ? car ce nouveau projet vous demandera entre 6 et 12 mois de travail intensif.



5x OUI ?

Faites vous accompagner pour gagner du temps et de l'argent !